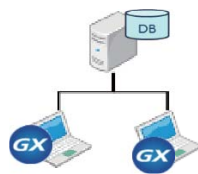


■システム構成

☆スタンドアロン版 ☆リッチクライアント版・シンクライアント版



- ・ データベースを一元管理、ネットワーク環境で共有可能。
- ・ クライアントPCにデータをダウンロードしてネットワークから切り離しても使用可能。またサーバー、クライアント間で商品と棚割データを同期が可能。(※ リッチクライアント版)
- ・ サーバーをバージョンアップすると、クライアントPCは接続時に自動アップデート。
- ・ マスタ情報やPOSなど、他システムとデータ連携が可能。

☆クラウドサービス(利用料)



- ・ 初期導入コスト削減。
- ・ サーバー環境の維持管理が不要。
- ・ バージョンアップ作業が不要。

■オプション構成

★はオプションです。

棚割機能(基本) 棚割モデル設定、品揃え、棚割、帳票印刷等の基本セットです。

★マスタ管理機能	商品情報(画像情報)等の各種マスターの登録・編集、ファイルからの一括登録ができます。
★売上分析機能	POSデータからの単品分析、市場POSと自社POSとの比較分析、帳票印刷ができます。
★品揃えマトリクス機能	縦軸、横軸の分析軸を任意に設定し、クロス分析ができます。※売上分析オプションが必要です。
★販促物配置機能	POP等の販促物の編集、配置、及びCSV形式ファイルに出入力ができます。
★棚割採用店管理	棚割モデルを採用店舗に割付け、時系列の管理ができます。
★3D表示機能	棚割モデルを3D表示し、視点を変更させながら、ビジュアルに表現できます。
★棚替効果予測	棚替をすることにより売上数量、売上金額、粗利額などのKPIがどのように変わるかを予測できます。※売上分析オプションが必要です。

StoreManager GX ご導入ユーザー様の声

■日雑・食品メーカー業

- ・これまで使っていた製品よりもグッと操作が簡単で作業効率も上がり、大幅な時間短縮に繋がりました!
- ・提案検討に充分時間が取れるようになり、提案採用率向上が出来ました。
- ・棚割ソフトを敬遠していた年配のセールスも「これは簡単だね!」と、棚割提案を積極的に行うようになりました。

■食品卸売業様

- ・ネットワーク型を導入したのですが、棚割データや各種マスター情報が統合されたので、本部だけでなくセールスの業務負担が大幅に軽減されました。
- ・収集されたデータを分析することで、チェーン毎の配荷状況や動向把握、来期戦略の立案などに役立てています。

■医薬品メーカー様

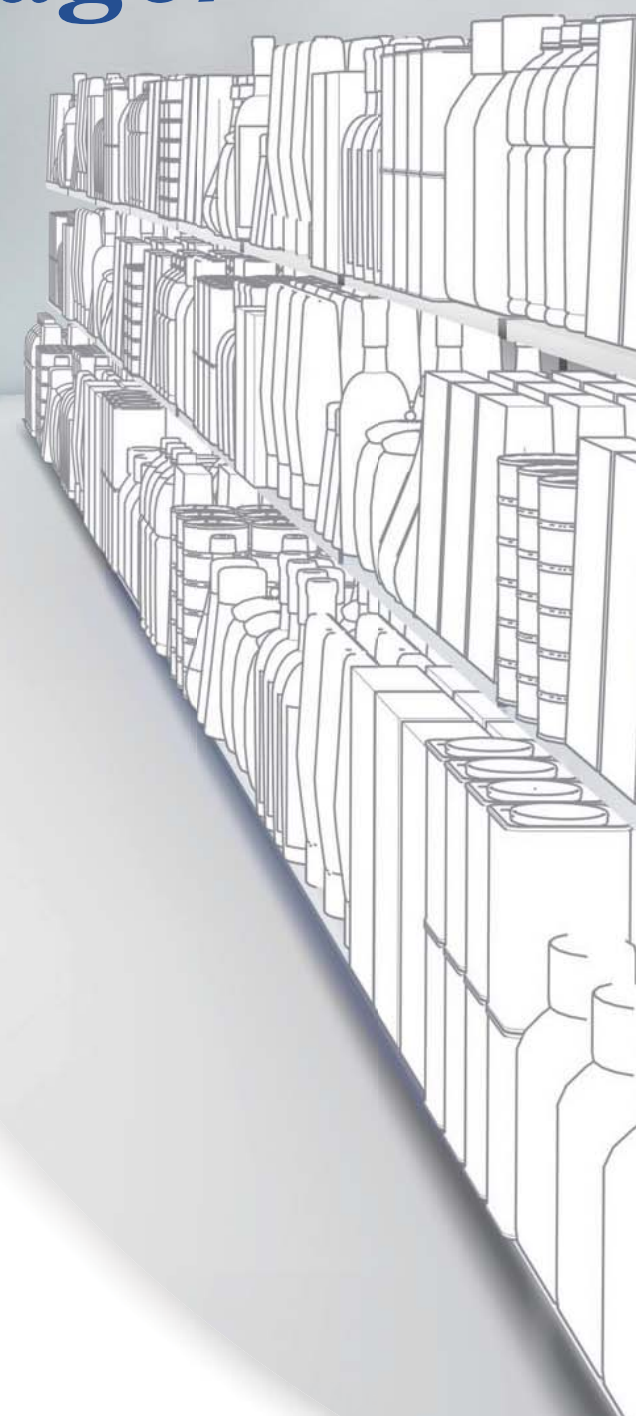
- ・開発元の日本総合システムは、ネットワーク型の導入実績が豊富でいろいろと相談に乗ってくれたのが心強かったです。
- ・リッチクライアント版の環境構築作業を自社でも行うことができました。導入コストを抑制できたことが導入の決め手でした。

棚割システム StoreManagerGX

メーカー・卸売業の 棚割業務を強力にサポート!

StoreManager GX

「売れる棚」をつくるために。



※ 本製品の仕様は、予告なく変更されることがあります。 ※ StoreManagerGX、ストマネPLUSは、日本総合システム株式会社の登録商標です。
※ Plano-POS、Planogrammerは、株式会社マーチャンダイジング・オンの登録商標です。 ※ その他記載されている商品名は、各社の商標及び登録商標です。

2017.3.1

お問い合わせ先〈開発/販売元〉

棚割提案力向上を強力にバックアップ！

メーカー・卸売業向け棚割システム



提案準備

棚割採用店舗管理・時系列世代管理

棚割管理、商品情報管理が簡単！



商品登録

棚割用商品情報配信サービス



データサプライヤー（日経：(株)あらた/医薬：アルフレッサヘルスケア(株)/食品：(株)サイバーリンクス）が登録した棚割用商品情報を自動的にStoreManagerGXに取り込むサービスです。

GXデータ連携オプション

商品情報、POS情報、各種マスター、陳列情報を他システムとStoreManagerGXを連携するオプションです。



ストマネHUB

社内でバラバラに管理されている商品情報や各種情報を1つのデータベースにまとめて管理ができる統合データベースです。

業務支援

棚再現代行サービス

棚割モデルの作成を代行し、StoreManagerGX形式（GX交換データ）で提供する有償サービスです。

商品登録代行サービス

商品情報、商品画像情報をStoreManagerGX形式（GX交換データ）に作成する有償サービスです。



現状把握・分析

多彩な分析機能で売場の課題を明確化



市場データ配信サービス



市場POSデータ（KSP-POS、NPI Report、TRUE DATA）を自動的にStoreManagerGXに取り込むサービスです。

Plano-POS Planogrammer

- ・容量・価格帯・メーカー・独自力カテゴリーなど様々な切り口のPOS分析帳票を作成できます。
- ・StoreManagerGXと連動し、ワンクリックで棚割提案書が作成できます。



POS分析・棚割分析

ハンディターミナル

実棚をスキャンし、ハンディターミナルの簡単な操作だけでStoreManagerGXの棚割再現ができます。



提案作成

快適な操作性



豊富な表現力



自由にコメント作成



充実した帳票



直感的な操作性で誰でもすぐ使え、豊富な表現力で提案活動を強力にバックアップします！

サポートメニュー

教育支援

・ストマネ教室（毎月開催）

基本操作研修
分析研修

・個別企業研修

お客様のご要望に応じた研修プログラムを実施致します。

その他

・アンサリングサービス

StoreManager専任スタッフが丁寧且つ適切に対応します。

・ユーザーフォーラム

毎年著名な講師による基調講演や、ユーザー企業様の事例発表を開催しております。貴重な情報収集の場です。

・ストマネ道場

お客様の業務のヒントとなる情報を発信しております。



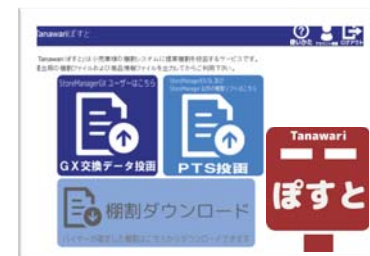
提案・採用

取扱一覧表（星取表）

凡例 ー○：取扱い有、(空欄)取扱い無し、※：追加、×：カット			棚割ID		SP316	SP326	SP336
			採用店番号		3	11	16
全欄	JANコード	商品名	店数	金額(円)			
結合				59,637,687	47	87	122
	4901301217554	サカサ 洗剤スリッパ 洗剤ブラシ	19	547,857	○	○	○
	4901301217622	サカサ 洗剤スリッパ 洗剤ブラシ	31	197,208		◎	◎
	4901301224361	サカサ 洗剤スリッパ 洗剤ブラシ	31	313,784		◎	◎
	4901301224378	サカサ 洗剤スリッパ 洗剤ブラシ	31	214,560		◎	◎
	4901301227898	セグレタ ヘアエマルジョン	17	172,224	×		
	4901301231857	エッセンシャルリッチトリートメントウォーター	32	90,882	×	○	○
	4901301231864	エッセンシャルリッチトリートメントウォーター	32	236,016	×	○	○
	4901301231871	エッセンシャルリッチトリートメントウォーター	32	69,732	×	○	○
	4901301231888	エッセンシャルリッチトリートメントウォーター	32	262,836	×	○	○
	4901301236609	セグレタ グロウアップヘアウォーター	17	187,110	×		
	4901301236616	セグレタ グロウアップヘアウォーター	17	300,732	×		
	4901301236623	セグレタ グロウアップヘアウォーター	17	365,388	×		
	4901301239990	メリット トリートメント さらさらヘアオイル	32	33,858	○	○	○
	4901301240491	エッセンシャルリッチ 毛先集中天竺のツヤ	32	49,896	×		
	4901301240514	エッセンシャルリッチ 毛先集中天竺のツヤ	32	171,072	○	○	○
	4901301244598	エッセンシャル ヘアリッチ リッチプレミアム	32	21,384	○	○	○

棚割投函/開示 Tanawariぽすと

Webでチェーンに提案棚割ファイルを投函、また採用された棚割を確認できます！



受託開発

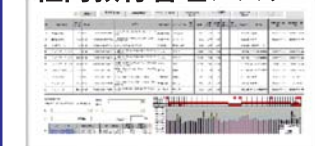
店頭シェア分析システム



取引先小売業向け ポータルサイト



社内教育管理システム



お客様のビジネス課題に適したオーダーメイドのシステムを開発します。

海外対応



ビジネスのグローバル化に対応する中国語版、英語版があります。サポートも現地アンサリングセンターが対応します。